

UNIVERSIDAD INTERAMERICANA DE PUERTO RICO
Recinto Metropolitano
FACULTAD DE EDUCACION Y PROFESIONES DE LA CONDUCTA

Escuela de Justicia Criminal

PROGRAMA GRADUADO DE JUSTICIA CRIMINAL

PRONTUARIO

I.	TÍTULO DEL CURSO	:	MÉTODOS ALTERNOS DE ADJUDICACIÓN
	Código del curso	:	CJUS 5510
	Créditos	:	Tres (3)
	Profesor	:	Ríos Ramírez Lilianna
	Correo electrónico	:	yonitshalisha@yahoo.com

II. DESCRIPCION

Discusión de los aspectos teóricos y prácticos de los métodos alternos de adjudicación. Identificación de la reglamentación, procedimientos y destrezas necesarias aplicables a cada uno, con énfasis en la mediación de conflictos.

III. OBJETIVOS TERMINALES Y CAPACITANTES

Al finalizar el curso y mediante las experiencias de aprendizajes diarias el estudiante podrá:

1. Identificar los diferentes métodos alternos a la adjudicación.
 - 1.1. Definir cada uno de los métodos alternos a la adjudicación
 - 1.2. Explicar el origen y desarrollo de estos métodos y sus aplicaciones más comunes
2. Analizar los procedimientos y reglamentaciones aplicables a los diferentes métodos alternos a la adjudicación.
 - 2.1. Identificar la legislación y reglamentación aplicable a cada uno de los métodos alternos
 - 2.2. Examinar los procedimientos básicos de cada uno de los métodos
3. Aplicar los métodos alternos de adjudicación.
 - 3.1. Identificar las destrezas de comunicación oral necesarias para la aplicación de métodos alternos.
 - 3.2. Aplicar los procedimientos correctos utilizando las destrezas necesarias de alguno de los métodos alternos.

IV. CONTENIDO

A. Introducción

- A. Origen y desarrollo de los métodos alternos a la adjudicación
- B. Diferencia entre métodos adversativos y métodos alternos
- C. Legislación y Reglamentación aplicables a:
 - a. Negociación
 - b. Mediación
 - c. Arbitraje

B. Destrezas para la aplicación de los métodos alternos a la adjudicación

- A. Comprensión del conflicto
- B. Destrezas básicas de comunicación oral
- C. Reconocimiento de comunicación no-verbal
- D. Redacción de acuerdos e informes

C. La Negociación

- A. Estilos de negociación
- B. Temperamentos negociables en la negociación
- C. Efectos del poder en la negociación
- D. Proceso, etapas y preparación de la negociación
- E. Estrategias de negociación
- F. Derecho y negociación
- G. Aspectos éticos de la negociación

D. La Mediación de conflictos

- A. Definición, ventajas y limitaciones
- B. Rol de los participantes en un proceso de mediación
- C. Etapas del proceso de mediación
- D. Estrategias, tácticas y valores
- E. Consecuencias jurídicas
- F. Aspectos éticos

E. Evaluación post-negociación

- A. Herramientas de evaluación
- B. El progreso de excelencia personal

V. ESTRATEGIAS DE ENSEÑANZA

Esta es una lista de estrategias de enseñanza sugeridas para el curso:

- A. Conferencias por el profesor y otros recursos invitados
- B. Discusión de lecturas y ejercicios suplementarios
- C. Ejercicios de aplicación - socio dramas
- D. Autoevaluación

- E. Trabajo colaborativo
- F Recursos audiovisuales: Vídeos, “power point”

Uso de estrategias de Calidad Total y “Assessment”:

Autoevaluación (A, CT)-Trabajos en grupos (A)
Ejercicios de reflexión (A)-Torbellino de ideas (A)
Aprendizaje cooperativo (A, CT)-

VI. EVALUACIÓN

HERRAMIENTA	PUNTUACION
Examen teórico	100
Presentación Oral	100
Ejercicio Final (practico)	100
Asistencia y participación	100
TOTAL:	400

VII. BIBLIOGRAFIA

- *Libros*

Fisher, Roger, William Ury, Bruce Patton, **Sí... ¡de acuerdo! Como negociar sin ceder**, Grupo Editorial Norma, 1993.

Hernández Aponte, Nerín, **Violencia en las Escuelas: Resolución de Conflictos y Mediación Escolar**, Santiago Gabrielini Research & Publications, 2003.

Larrieux Cruz, Tomás, **Solucion sus Conflictos; La mediación y el proceso de negociación**, Miracle Publishing House, 2001.

Negrón Martínez, Mildred E., Liliana Vélez Fernández, Manuel Gatell González, Lester C. Santiago Torres, **Un Modelo Puertorriqueño de Mediación de Conflictos**, Lexis-Nexis de Puerto Rico Inc., 2001.

Suares, Marinés, **Mediando en Sistemas Familiares**, Paidós, 2002.

[*Nota: hay más de 20 entradas en el catálogo electrónico del sistema del CAI de la Interamericana*]

- *Enlaces electrónicos*

Portal del Negociado de Métodos Alternos de Solución de conflictos de la Rama Judicial de Puerto Rico: <http://www.tribunalpr.org/negmed/>

Portal del Colegio Universitario de Mediación Profesional:
<http://www.colegiomediacion.com/>

Manual de Adiestramiento de Métodos Alternos de Solución de Conflictos de la
Universidad Carlos Albizu:
<http://sju.albizu.edu/Correccion/MediaciondeConflictos/mediaciondeconflictos.doc>

Portal de la Revista Iberoamericana de Arbitraje y Mediación:
<http://www.servilex.com.pe/arbitraje/index2.html>

06/2006
Rev. 4/2007